

APPEL A PROJETS FONAP2023 – PORTEURS DE PROJET ET ENTREPRISES INFORMELLES

FORMULAIRE DE CANDIDATURE

- Merci de compléter par saisie toutes les sections du formulaire.
- Donnez SVP des informations correctes et actualisées.
- Cochez les cases appropriées.
- Joindre les pièces justificatives appropriées.

1. INFORMATIONS PERSONNELLES			
Nom(s) :		Prénom(s) :	
Age :	A cocher	Niveau de formation* :	A cocher
0 à 20 ans	<input type="checkbox"/>	Aucun (sans formation)	<input type="checkbox"/>
21-35 ans	<input type="checkbox"/>	Autres formations (attestation, certificat, ateliers...)	<input type="checkbox"/>
36-50 ans	<input type="checkbox"/>	Primaire	<input type="checkbox"/>
Plus de 50 ans	<input type="checkbox"/>	Moyen (Collège)	<input type="checkbox"/>
*il est vivement conseillé de joindre les pièces justificatives sauf pour ceux ayant coché Aucun		Secondaire (Lycée)	<input type="checkbox"/>
		Supérieur (Bac et Plus)	<input type="checkbox"/>
Sexe : Homme <input type="checkbox"/> Femme <input type="checkbox"/>		Profession :	
2. AUTRES INFORMATIONS			
<p>• Votre projet actuel, a-t-il déjà été sélectionné par le passé, dans le cadre d'un projet/programme ?</p> <p style="text-align: center;">OUI <input type="checkbox"/> NON <input type="checkbox"/></p> <p>Si oui, préciser :</p>			
3. CONTACTS			
Adresse géographique :			
Tél : (Cel)		(WhatsApp)	
Email :			
Comment avez-vous été informé de l'appel à projet du FONAP ?			
<input type="checkbox"/> Télévision <input type="checkbox"/> Radio <input type="checkbox"/> Journaux <input type="checkbox"/> Réseaux sociaux <input type="checkbox"/> Affichage <input type="checkbox"/> Bouche à oreille			
Autres (précisez) : _____			

4. CARACTERISTIQUES DU PROJET

Que proposez-vous ?

☐ Un projet de création ? ☐ Un projet de développement d'une entreprise existante mais informelle ?

A quel secteur vos activités correspondent-elles le mieux ?

- ☐ Agriculture
- ☐ Élevage
- ☐ Pêche
- ☐ Agroalimentaire
- ☐ Commerce
- ☐ Artisanat
- ☐ Industrie
- ☐ Services
- ☐ BTP
- ☐ Tourisme (hôtellerie, ...)
- ☐ Energies
- ☐ Nouvelles Technologies de l'Information

Si vous choisissez le développement d'une entreprise existante mais dans l'informelle, répondez aux questions suivantes. Si non, allez directement à la Section 5.

Nom de l'entreprise :

Adresse géographique :

Nature de votre activité :		Association Professionnelle affiliée :	
Ancienneté dans l'activité :		Part de l'activité (que vous détenez) :%	
Nombre d'employés à la fin 2022 ou actuellement :	A cocher	Masse salariale mensuelle moyenne année 2022 ou actuelle : FCFA	A cocher
Moins de 5 employés		Moins de 250 000	
+5 à 10 employés		250 001 à 500 000	
11-20 employés		500 001 à 1000 000	
21-40 employés		1 000 001 à 2 500 000	
Plus de 41 employés		Plus de 2 500 000	
Valeur totale des actifs de votre activité à fin 2022..... FCFA			
Signature :			

5. RESUME DU PROJET

Le but du résumé du projet est de présenter un aperçu général, clair et concis de votre projet et de vos motivations personnelles en tant qu'entrepreneur.

Le résumé du projet doit se conformer aux conditions suivantes :

- Police Arial
- Taille 12
- Interligne 1,5
- Nombre de pages maximum : 03
- Langue utilisée : Français

5.1. L'idée et/ou la nature de votre activité :

- a) Décrivez votre projet ou votre activité. Est-ce une activité nouvelle ou déjà réalisée ? Comment comptez-vous la développer et/ou l'innover ?
- b) Décrivez vos produits et/ou services.
- c) Expliquez la nécessité de votre produit et/ou service sur le marché et comment il répond aux besoins de la population cible.

5.2. La viabilité de votre entreprise

- a) **Marché cible** - Qui seront vos clients / les utilisateurs potentiels ? A combien estimez-vous le nombre de clients sur le marché ? Quel est le profil de votre marché cible (type de population, pouvoir d'achat, etc.)
- b) **Plan marketing** - Comment atteindrez-vous votre marché cible ? Quel est votre stratégie marketing ? Avec quel partenaire serez-vous associé pour vendre votre produit/service ?
- c) **Avantages comparatifs** - Comment rendez-vous votre produit/service unique sur le marché cible ? Pourquoi pensez-vous que votre marché cible choisira votre produit/service plutôt qu'un autre ? En quoi votre produit/service est-il différent et qu'apporte-t-il de plus ?
- d) **Concurrence** - Quelles autres entreprises vendent ou fournissent des produits/services identiques, similaires ou substituables ? Combien en connaissez-vous ? Comment attirerez-vous des clients et comment ferez-vous en sorte qu'ils achètent vos produits/ service plutôt que ceux de vos concurrents ? Quels sont vos avantages concurrentiels ?
- e) **Rentabilité** - Quelle est votre marge commerciale annuelle ? Quel volume de votre produit/service devez-vous vendre pour être profitable (votre seuil de rentabilité) ?
- f) **Coûts fixes** - Quels sont vos coûts fixes mensuels ?
- g) **Risques** - Quels sont les risques majeurs de votre activité commerciale et comment les minimiserez-vous ?

5.3 Le positionnement commercial de l'entreprise

- a) **Siège social** - Où est (ou sera) localisé le siège social de votre entreprise ?
- b) **Création d'emplois directs** - Combien d'employés espérez-vous avoir à la fin de la première année et de la deuxième année d'activité ?
- c) **Chiffre d'affaires** - Quelles sont vos projections annuelles des ventes pour 2024, et 2025 ?
- d) **Impact indirect** - Quel impact indirect pensez-vous générer par vos activités commerciales (c'est-à-dire combien de gens profiteront de votre activité dans la commune : produit de la vente généré, nombre d'emplois créés) ?

5.4 Le profil de l'entrepreneur

- a) Indiquez comment vous comptez mettre à profit vos qualifications, vos expériences et votre formation dans la réussite du projet. (Présentez vos expériences, connaissances compétences entrepreneuriales).
- b) Quel montant en fonds propres envisagez-vous investir dans le projet ou dans l'activité ; Présentez un exemple d'objectif personnel que vous vous êtes assigné et décrire comment vous l'avez atteint. Si vous avez une entreprise existante, décrivez un défi que votre entreprise s'est fixée et expliquez comment vous l'avez atteint.
- c) Si vous proposez un nouveau projet, décrivez un problème ou une difficulté que vous avez identifié(e) dans votre projet ou votre environnement commercial et expliquez comment vous l'avez résolu.

5.5 Autres informations pertinentes

5.6 Références professionnelles

Présentez deux références professionnelles ou entrepreneuriales avec leurs contacts respectifs et expliquez la nature de vos relations avec chacun.

5.7 Déclaration du porteur

Je, soussigné Mr/Mme _____, agissant au nom et pour le compte de l'entreprise _____, atteste par la présente que les informations contenues dans ce formulaire sont exactes et sincères.

Je déclare que j'ai bien pris connaissance du fait que la demande d'appui dans le cadre du FONAP2023 fera l'objet d'une évaluation. A cet effet, je m'engage à faciliter l'accès des évaluateurs à tous documents et locaux ayant un rapport direct avec mon projet et à mettre tout en œuvre pour que l'instruction de mon dossier se déroule dans les meilleures conditions.

Fait à _____, le/...../2023

Signature du porteur